

Accountmanager Sourcing

Functieomschrijving

Als Accountmanager Sourcing ben je verantwoordelijk voor het inkopen van dagverse groenten, fruit en/of exoten in de toegewezen productgroep/assortiment en tegen optimale condities en marktconforme prijzen.

Afdeling
Sourcing

Leidinggeven
Nee

Plaats in organisatie
Je legt verantwoording af aan de Sourcing Manager

Niveau
HBO

Hoofdtaken en Verantwoordelijkheden

Inkoop

- Je bent verantwoordelijk voor het inkopen van dagverse groenten, fruit en/of exoten tegen optimale condities.
- Je ziet toe op de kwaliteit en duurzaamheid van de (vers)producten, zoals optimale condities, marktconforme prijzen en de mate waarin goederen aan specificaties voldoen.
- Je benadert, bezoekt en selecteert potentiële leveranciers in binnen- en buitenland voor de toegewezen productgroep/assortiment.
- Je bent proactief in het voeren van inkoopgesprekken, onderhandelen van inkooporders, mede op basis van marktprijzen en interne kaders/richtlijnen.
- Je bent proactief in het beoordelen en analyseren van ontwikkelingen in de markt, bij leveranciers en bij afnemers.
- Je neemt initiatieven in het opstellen van concept inkoopplannen inclusief doelstellingen, strategie en condities voor de toegewezen productgroep/assortiment.
- Je geeft onderbouwing aan opgestelde doelstellingen, plannen en keuzen ter goedkeuring door Sourcing Manager.
- Je bent verantwoordelijk voor het hele inkoopproces vanaf het begin tot het eind.
- Je onderhoudt en bouwt een netwerk van leveranciers/telers onder andere via bedrijfsbezoeken en beurzen.
- Je beoordeelt het inkoopproces en procedures en doet voorstellen voor verbeteringen.

Contract- en orderafhandeling

- Je bent verantwoordelijk voor het maken van seizoenscontracten in overeenstemming met en ter goedkeuring door Sourcing Manager.
- Je bent verantwoordelijk voor het afsluiten van inkooporders, mede op basis van marktprijzen en

interne kaders/richtlijnen.

- Je bent verantwoordelijk voor het evalueren en bespreken van de prestaties van leveranciers, zo nodig herzien van afspraken.
- Je draagt zorg voor de bijbehorende administratie en het bijhouden van gegevens van leveranciers.

Samenwerking- en communicatie

- Je bent verantwoordelijk voor het maken van procesafspraken met de afdeling Sales & Sourcing Support over de afhandeling van inkooporders/contracten.
- Je draagt zorg voor de overdracht van inkoopcontracten aan de afdeling Sales & Sourcing Support voor uitwerking in leveringsplannen.
- Je bewaakt en anticipeert op de gemaakte afspraken met leveranciers, oplossen van (dreigende) leveringsproblemen.
- Bij afwijkingen en of complexe situaties, rapporteer je aan de Sourcing Manager.
- Je neemt initiatief in het doen van verbeterplannen voor de afdeling Sourcing.
- Je neemt deel aan wekelijkse overleggen.

Persoonlijke leiderschap

Kennis en kunde

Je beschikt over voldoende kennis en kunde om (vers) producten tegen optimale condities in te kopen en een netwerk op te bouwen en onderhouden. Je bent in staat om hulp in te roepen van collega's als niet alle kennis aanwezig is, dan wel te escaleren als er een penibele situatie ontstaat. Je draagt bij aan een positieve werksfeer en levert een actieve bijdrage aan de samenwerking(en) en de afdeling.

Persoonlijk leiderschap

Je bent in staat om kritisch naar je eigen werkproces

te kijken en signaleert daarin verbetermogelijkheden. Je kunt in kaart brengen wat jouw persoonlijke ontwikkelbehoefte is en wat er nodig is om jouw persoonlijke groei verder te doen slagen.

Kernwaarden

1. Kwaliteit

Je stelt hoge eisen aan onze dienstverlening en producten en levert conform afgesproken specificaties. Elke ervaring draagt bij aan mijn groei en helpt me om mijn werk steeds slimmer en beter te doen.

2. Samenwerken

Je deelt graag kennis en ervaring, zowel in de keten als onderling met collega's. Je zoekt actief naar verbinding met collega's en relaties, luistert aandachtig naar de ander en zet alles in het werk voor een gezamenlijk optimaal eindresultaat.

3. Betrouwbaar

Je bent volledig in communicatie en communiceert tijdig wanneer je bepaalde afspraken niet kunt nakomen. Je maakt geen afspraken terwijl je op voorhand al weet dat je deze niet kunt nakomen. Je neemt verantwoordelijkheid voor fouten en doet een voorstel om deze op te lossen.

4. Duurzaam

Je ontwikkelt en draagt een duurzaam toekomstbeeld uit. Je bent gericht op het evenwichtige gebruik van beschikbare bronnen (balans tussen people, planet en profit).

5. Innovatief

Je denkt vooruit en ziet kansen. Je kunt buiten de bestaande kaders denken en hebt regelmatig ideeën voor iets nieuws en gaat hier ook concreet mee aan de slag.

6. Drive

Elke dag werk je vanuit passie en maximale inzet om DE EXPERT te blijven.

Ervaring

- HBO werk- en denkniveau.
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring.
- Je beschikt over aanvullende trainingen en opleidingen zoals commerciële trainingen en/of voedselveiligheid.
- Als ervaren commerciant ben je in staat om te fungeren als Verwerver, waarbij je leads weet om te zetten in concrete inkoopresultaten, en/of als Winkelmanager, waarbij je optreedt als betrouwbare partner, in detail weet wat er speelt en nodig is, en de verworven goederen beheert.
- Je beschikt over een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en schrift. Goede kennis van een extra vreemde taal (bijv. Spaans en/of Frans) is een pré.
- Je bent communicatief vaardig, analytisch sterk en hebt oog voor detail.