

Accountmanager Sourcing

Functieomschrijving

Als Accountmanager Sourcing ben je verantwoordelijk voor het inkopen van dagverse groenten, fruit en/of exoten in de toegewezen productgroep/assortiment en tegen optimale condities en marktconforme prijzen.

Afdeling
Sourcing

Leidinggeven
Nee

Plaats in organisatie
Je legt verantwoording af aan de Sourcing Manager

Niveau
HBO

Hoofdtaken en Verantwoordelijkheden

Inkoop

- Je bent verantwoordelijk voor het inkopen van dagverse groenten, fruit en/of exoten tegen optimale condities.
- Je ziet toe op de kwaliteit en duurzaamheid van de (vers)producten, zoals optimale condities, marktconforme prijzen en de mate waarin goederen aan specificaties voldoen.
- Je benadert, bezoekt en selecteert potentiële leveranciers in binnen-en buitenland voor de toegewezen productgroep/assortiment.
- Je bent proactief in het voeren van inkoopgesprekken, onderhandelen van inkooporders, mede op basis van marktprijzen en interne kaders/richtlijnen.
- Je bent proactief in het beoordelen en analyseren van ontwikkelingen in de markt, bij leveranciers en bij afnemers.
- Je neemt initiatieven in het opstellen van concept inkoopplannen inclusief doelstellingen, strategie en condities voor de toegewezen productgroep/assortiment.
- Je geeft onderbouwing aan opgestelde doelstellingen, plannen en keuzen ter goedkeuring door Sourcing Manager.
- Je bent verantwoordelijk voor het hele inkoopproces vanaf het begin tot het eind.
- Je onderhoudt en bouwt een netwerk van leveranciers/telers onder andere via bedrijfsbezoeken en beurzen.
- Je beoordeelt het inkoopproces en procedures en doet voorstellen voor verbeteringen.

Contract- en orderafhandeling

- Je bent verantwoordelijk voor het maken van seizoenscontracten in overeenstemming met en ter goedkeuring door Sourcing Manager.
- Je bent verantwoordelijk voor het afsluiten van inkooporders, mede op basis van marktprijzen en

interne kaders/richtlijnen.

- Je bent verantwoordelijk voor het evalueren en bespreken van de prestaties van leveranciers, zo nodig herzien van afspraken.
- Je draagt zorg voor de bijbehorende administratie en het bijhouden van gegevens van leveranciers.

Samenwerking- en communicatie

- Je bent verantwoordelijk voor het maken van procesafspraken met de afdeling Sales & Sourcing Support over de afhandeling van inkooporders/contracten.
- Je draagt zorg voor de overdracht van inkoopcontracten aan de afdeling Sales & Sourcing Support voor uitwerking in leveringsplannen.
- Je bewaakt en anticipeert op de gemaakte afspraken met leveranciers, oplossen van (dreigende) leveringsproblemen.
- Bij afwijkingen en of complexe situaties, rapporteer je aan de Sourcing Manager.
- Je neemt initiatief in het doen van verbeterplannen voor de afdeling Sourcing.
- Je neemt deel aan wekelijkse overleggen.

Persoonlijke leiderschap

Kennis en kunde

Je beschikt over voldoende kennis en kunde om (vers) producten tegen optimale condities in te kopen en een netwerk op te bouwen en onderhouden. Je bent in staat om hulp in te roepen van collega's als niet alle kennis aanwezig is, dan wel te escaleren als er een penibele situatie ontstaat. Je draagt bij aan een positieve werksfeer en levert een actieve bijdrage aan de samenwerking(en) en de afdeling.

Persoonlijk leiderschap

Je bent in staat om kritisch naar je eigen werkproces

te kijken en signaleert daarin verbetermogelijkheden. Je kunt in kaart brengen wat jouw persoonlijke ontwikkelbehoefte is en wat er nodig is om jouw persoonlijke groei verder te doen slagen.

Kernwaarden

Hillfresh is een ambitieuze en innovatieve organisatie die zich specialiseert in import en distributie van groenten, fruit en exoten voor de Europese markt. Sinds 2007 is Hillfresh uitgegroeid van een ambitieuze starter naar een speler van formaat. De basis hiervoor is een uniek concept waarin kwaliteit, innovatie, duurzaamheid, transparantie en eerlijkheid voorop staan.

Het hele jaar door leveren we producten uit alle delen van de wereld met de focus op vier pijlers: retail, groothandel, freshcut en foodservice. Dit begint al bij de bron. We brengen telers en afnemers bij elkaar met een transparante samenwerking en een zo kort mogelijke efficiënte keten om zo rendement te genereren voor alle betrokkenen. Een strategie waar iedereen beter van wordt.

1. Relatie - we bouwen sterke relaties

Bij Hillfresh bouwen we sterke relaties door actief samen te werken met collega's binnen en buiten ons team. We helpen elkaar en vragen om hulp wanneer dat nodig is. We communiceren open, eerlijk en rechtstreeks, luisteren naar collega's, telers en klanten, en nemen hun perspectief serieus. Daarbij spreken we elkaar op een positieve en constructieve manier aan.

2. Daadkracht - we krijgen dingen voor elkaar

We krijgen dingen voor elkaar door verantwoordelijkheid te nemen voor ons werk en onze resultaten. We pakken zaken actief op, wachten niet af, en stellen prioriteiten om ons te richten op wat het meeste waarde oplevert. We maken afspraken en komen deze na. We denken in oplossingen en zetten ideeën om in actie.

3. Vakmanschap - we worden elke dag beter

We blijven leren en ontwikkelen in ons vakmanschap. We staan open voor feedback en leren van fouten. We delen kennis en ervaringen met collega's en nemen initiatief om processen, producten en samenwerking te verbeteren. We zetten onze talenten in en helpen ook anderen om hun talenten te ontwikkelen.

Ervaring

- HBO werk- en denkniveau.
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring.
- Je beschikt over aanvullende trainingen en opleidingen zoals commerciële trainingen en/of voedselveiligheid.
- Als ervaren commercant ben je in staat om te fungeren als Verwerver, waarbij je leads weet om te zetten in concrete inkoopresultaten, en/of als Winkelmanager, waarbij je optreedt als betrouwbare partner, in detail weet wat er speelt en nodig is, en de verworven goederen beheert.
- Je beschikt over een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en schrift. Goede kennis van een extra vreemde taal (bijv. Spaans en/of Frans) is een pré.
- Je bent communicatief vaardig, analytisch sterk en hebt oog voor detail.